

د/ عبدالوهاب صالح عبدالله الوهاشي

البيانات الشخصية

المؤهل العلمي	دكتوراه
التخصص العام	ادارة واقتصاد
التخصص الدقيق	ادارة التسويق
جوال	+966 567760602
البريد الالكتروني	dr.wahashi@gmail.com



المؤهلات العلمية

دكتوراه في ادارة التسويق	2001 – 2007
- جامعة بونا – الهند Pune University – India	
ماجستير في ادارة الأعمال (M.B.A)	1998 – 1996
جامعة الجزيرة – جمهورية السودان	
بكالوريوس اقتصاد	1991 – 1995
جامعة المنصورة – جمهورية مصر العربية	

الإعتمادات والشهادات

- مدرب محترف معتمد PCT - من المركز العالمي الكندي CGC - فانكوفر - كندا
- مدرب محترف معتمد من وزارة التربية والتعليم - المملكة العربية السعودية .
- مدرب معتمد TOT من المؤسسة العامة للتدريب التقني والمهني - المملكة العربية السعودية .
- مدرب معتمد TOT من المركز العالمي الكندي CGC

الجمعيات العلمية:

عضو الجمعية السعودية للإدارة

المؤتمرات العلمية

**International Seminar on WTO- It's Role in Trade
Liberalization and Emerging Issues (in India)**

الدورات التدريبية

- دورة التخطيط الاستراتيجي في المنظمات غير الربحية
- دورة بطاقة الاداء المتوازن في المنظمات غير الربحية
- دورة الاستدامة المالية في المنظمات غير الربحية
- دورة الموارد البشرية في المنظمات غير الربحية
- دورة التخطيط التشغيلي في المنظمات غير الربحية
- دورة التميز المؤسسي في المنظمات غير الربحية
- فن الالقاء

ورش العمل التي شاركت
فيها والخاصة بالمؤسسات
الخيرية

- ورشة عمل تحليل اداء ووضع جمعية حرفة النسائية ببريدة
- ورشة عمل لتحليل الاستدامة المالية في مستودع الشماس الخيري ببريدة
- ورشة عمل لتحليل اداء جمعية حياة للراغبين في الزواج بالرس
- ورشة عمل لبناء الهيكل التنظيمي لمكتب الدعوة بوسط بريدة
- ورشة عمل لبناء الوصف الوظيفي لمستودع الشماس ببريدة
- ورشة عمل لوضع الاطار العام للخطة الاستراتيجية لمكتب الدعوة بوسط بريدة
- ورشة عمل لبناء الرسالة والرؤية لجمعية حياة للراغبين بالزواج بالرس

البرامج التدريبية التي
اقيمها

- التسويق للمشروعات الصغيرة
- كيف تضع خطة تسويقية فعالة ؟
- التسويق الاحترافي للمنظمات غير الربحية
- كيف تضع خطة تشغيلية لمشروعك ؟
- كيف تسوق عملك بنجاح (باقل كلفة ممكنة .. وبفعالية واحترافية)
- التخطيط الاستراتيجي
- التخطيط التشغيلي
- كيف تحصل على الوظيفة التي تريد ؟
- التميز في خدمة العملاء
- فن التسويق الشخصي

الخبرات العملية

❖ مستشار اداري : بمركز رواد للاستشارات والتدريب

❖ استاذ جامعي بكليات بريده لتدريس المقررات التالية :

1. بحوث التسويق
2. ادارة التسويق الدولي
3. سلوك المستهلك
4. مبادئ اقتصاد كلي
5. مبادئ اقتصاد جزئي
6. مبادئ التسويق
7. التنظيم والادارة
8. تطبيقات الحاسب الآلي في ادارة الموارد البشرية
9. الاتجاهات الحديثة في الموارد البشرية

❖ القصيم (المملكة العربية السعودية) مدير الاستثمار والتسويق ثم مدير تنفيذي بشركة خلد

❖ رئيس المنتدى الثقافي الاكاديمي بونا – الهند

❖ جامعة الايمان – صنعاء (الجمهورية اليمنية) معيد ثم مدرس مساعد

المهارات الشخصية

- مهارة فن العرض واللقاء
- مهارة الاقناع وتوجيه الآخرين
- المرونة في التعامل

مهارات الاتصال

مهارات تتعلق بالعمل

التدريبي والاكاديمي

- مهارات التحليل واستخلاص النتائج
- مهارة التدريس والتدريب
- اعداد وتصميم الحقايب التدريبية
- مهارة التخطيط وادارة فرق العمل
- ادارة المراكز والاكاديميات التدريبية
- مهارات الكمبيوتر والانترنت

المهارات التنظيمية /

الادارية

كتب تحت الاعداد

- التسويق الفعال
- كيف تسوق نفسك ؟